¿CÓMO VENDO? · DOCUMENTO 1 DE 5

INFORME DE VIABILIDAD: DENTAL ESTETIC ORIENTE

Dónde está la clínica hoy, por qué no crece lo estético y qué se prueba primero, con los números a la vista.



Preparado por **Buyer Brain** para la dirección de Dental Estetic Oriente
Documento confidencial · Versión 1.0

Caso ilustrativo. La clínica, las personas y las cifras son ficticias; el método y la estructura son los que Buyer Brain entrega a sus clientes.

RESUMEN EJECUTIVO

LA CLÍNICA EN UNA PÁGINA

$38 M

Facturación media al mes; entre $22 y $60 M DATO

$30 M

Punto de equilibrio declarado al mes DATO

55 %

De los pacientes estéticos llega por un solo aliado, sin acuerdo escrito DATO

ÁMBAR

Veredicto: ajustar antes de crecer

LO QUE ENCONTRAMOS

Lo estético deja más de la mitad de la plata con menos del 15 % de los pacientes. Pero llega casi todo por un centro estético aliado, con un acuerdo de palabra. La agenda de la directora se llena de urgencias y limpiezas, y no queda espacio para los planes que sí sostienen la clínica.

LO QUE SE PROPONE

- Alianzas con quienes ven la cara del paciente primero.
- Un test de sonrisa que lleva a una valoración pagada.
- Ficha de Google y un Instagram sin caras de pacientes.
- Prueba de 8 semanas, $0 en efectivo.

QUÉ SE BUSCÓ CON EL ESTUDIO

LO QUE LA DIRECTORA QUIERE Y LO QUE NO NEGOCIA

Tema	Lo declarado	Etiqueta
Éxito	Más pacientes de diseño de sonrisa y estética; que lo estético llegue a $30 M al mes estables y salir de los meses de $22 M	DATO
Capital	$0 adicional en efectivo. La pauta en Instagram se pausó: $800.000 en dos meses sin un solo plan cerrado	DATO
Tiempo	La directora atiende ~44 horas por semana. Para el plan puede dar máximo 4. Recepción puede dar 6	DATO
No negociables	Sin caras de pacientes ni antes y después sin consentimiento escrito. Sin promesas de resultado. Sin pagar comisiones por remisión	DATO
Quién decide	Solo la directora	DATO

DÓNDE ESTÁ LA CLÍNICA HOY

ETAPA 2 · TRACCIÓN, TODAVÍA FRÁGIL

Indicador	Valor
Pacientes estéticos	~15 % de los pacientes y ~55 % de la facturación
Origen de pacientes estéticos	55 % centro estético aliado · 30 % voz a voz · 15 % Instagram
Conversión	De 10 valoraciones estéticas, 4 aceptan el plan y 3 pagan el anticipo
Ticket medio de un plan estético	~$7,5 M, pagado en 2 o 3 cuotas
Pauta previa	$800.000 en Instagram: muchos «¿cuánto valen las carillas?», 0 planes
Planes de cuidado recurrentes	0

CUELLO DE BOTELLA

Flujo mensual inestable, un aliado del que depende más de la mitad de lo estético, y una sola persona que valora, vende y atiende.

Si el aliado deja de remitir, la clínica cae por debajo de su punto de equilibrio.

CONTENIDO COMPLETO PARA CLIENTES

Esta página es parte del entregable real. En la muestra solo se ven las primeras páginas de cada documento.

Reunión inicial sin costo · 60 minutos

CONTENIDO COMPLETO PARA CLIENTES

Esta página es parte del entregable real. En la muestra solo se ven las primeras páginas de cada documento.

Reunión inicial sin costo · 60 minutos

CONTENIDO COMPLETO PARA CLIENTES

Esta página es parte del entregable real. En la muestra solo se ven las primeras páginas de cada documento.

Reunión inicial sin costo · 60 minutos

CONTENIDO COMPLETO PARA CLIENTES

Esta página es parte del entregable real. En la muestra solo se ven las primeras páginas de cada documento.

Reunión inicial sin costo · 60 minutos

CONTENIDO COMPLETO PARA CLIENTES

Esta página es parte del entregable real. En la muestra solo se ven las primeras páginas de cada documento.

Reunión inicial sin costo · 60 minutos

CONTENIDO COMPLETO PARA CLIENTES

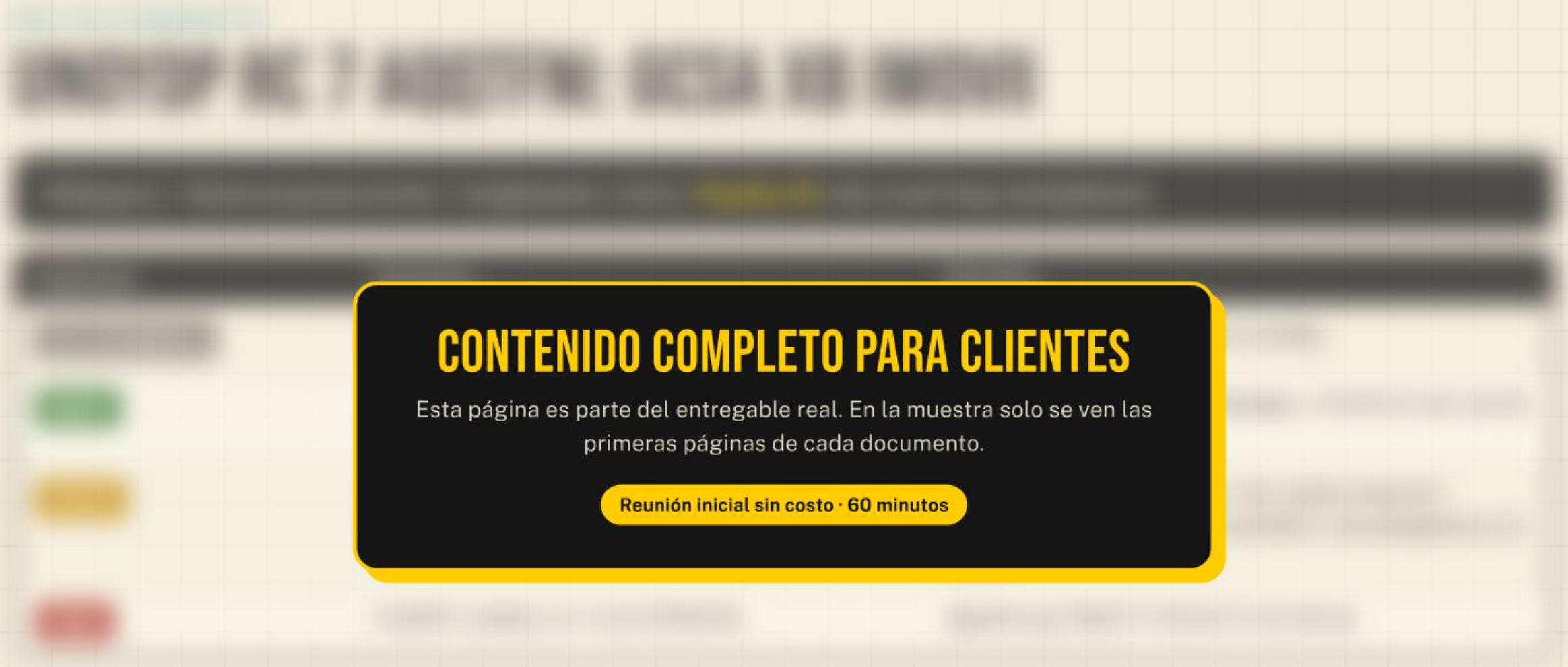
Esta página es parte del entregable real. En la muestra solo se ven las primeras páginas de cada documento.

Reunión inicial sin costo · 60 minutos

CONTENIDO COMPLETO PARA CLIENTES

Esta página es parte del entregable real. En la muestra solo se ven las primeras páginas de cada documento.

Reunión inicial sin costo · 60 minutos



CONTENIDO COMPLETO PARA CLIENTES

Esta página es parte del entregable real. En la muestra solo se ven las primeras páginas de cada documento.

Reunión inicial sin costo · 60 minutos

CONTENIDO COMPLETO PARA CLIENTES

Esta página es parte del entregable real. En la muestra solo se ven las primeras páginas de cada documento.

Reunión inicial sin costo · 60 minutos